

(お知らせ)

整商連が株式会社フォーバルとの業務提携契約を締結

「事業承継等、経営に関する支援業務」 無料相談窓口を設置

令和8年1月8日、整商連(日本自動車整備商工組合連合会)は、組合員への更なる各種支援施策及び情報の収集・提供を推し進めるため、株式会社フォーバルとの業務提携契約を締結しました。

つきましては、山口県の商工組合組合員は、株式会社フォーバルに事業者登録を行う事により、事業承継・M&A等、経営に関する各種支援の相談を無料(契約後は完全成功報酬制)で受けることが可能となりましたのでお知らせします。

※ 株式会社フォーバルでは、事業として補助金申請支援業務をされていることから、別途個別契約により補助金申請支援を受けることが可能です。(補助金申請は、成功報酬制。)

株式会社フォーバル URL <https://www.forval.co.jp/>

フォーバル無料相談
お問い合わせフォーム



📷 カメラで読み取ってください

整商連組合（会）員様のための 専用相談窓口を開設



対象

整商連組合（会）員様、所属整備事業者様



主なご相談内容

- ✓ 事業承継・M&Aに関するご相談
- ✓ 補助金活用について
- ✓ その他、経営課題全般



24時間受付中

※フォーム入力内容はフォーバルへ直接送信されます。
※秘密厳守にて承ります。

ご相談からご支援開始までの流れ

フォーム入力後、専門担当者よりご連絡させていただきます。

📌 ここまで無料で承ります

01



フォーム入力

専用フォームより情報をご入力ください。（フォーバルへ直接送信されます）

02



フォーバルから連絡

担当者より内容確認のご連絡を差し上げます。（日程調整等）

03



ご面談・ご提案

オンラインまたは対面にてヒアリングを実施。個別相談・具体的な取り組み提案を行います。

提案まで無料

04



ご契約

ご支援内容にご納得いただいた上で契約を締結。

本格的な実行支援をスタートします。

i

安心のサポート体制

M&A支援機関として、情報の取り扱いには細心の注意を払っております。

🔒 秘密厳守

👤 専門家対応

自動車アフター業界に 特化した支援体制

×

圧倒的な実績と 信頼ネットワーク

事業承継・成長戦略

業界団体・メディア・損保会社などの
広範囲で強固な連携を活かし、経営者の
「やるべきこと」と「やりたいこと」を
一気通貫で支援します。

全国
対応

相談
無料

完全成功
報酬

こんなお悩み、抱えていませんか？

1 市場の変化による 経営環境の悪化



若者の車離れや免許人口の減少、物価高、
賃上げ加速など外的要因が経営に影響。

2 深刻な人材不足



整備士の高齢化や整備学校志望者の減少に加え、
待遇や働き方の課題が深刻化。

3 技術革新への 対応遅れ



EVやADAS、アライメント、
生成AI活用など技術革新の対応が
急務だが、現場での対応が
追いついていない。

4 後継者 問題



業界の半数以上が後継者不在
にもかかわらず、後継者の育成や
事業承継の方法が定まらず、
準備が進められていない。

5 法令遵守の 徹底



保険販売体制整備や
コンプライアンス強化への
対応が求められ、
企業負担が増加。

フォーバルが課題の解決に向け最適なお提案をいたします。



フリーダイヤル



みんな

フォーバル

0120-37-4086

受付時間 9:00~18:00(土・日・祝を除く)
秘密は厳守いたします。お気軽にご相談ください。

フォーバルでは
経営者向けセミナーを
定期的で開催しています。
詳しくはこちら



フォーバル事業承継

検索

経営の“次の一手”に本気で寄り添います

事業承継



引退から逆算し 最適な事業承継を実現

事業承継の時期・方法・選択肢を一緒に検討し、引退からの逆算経営を伴走支援。家族・従業員・取引先・地域が幸せになれる形を実現します。

従業員も顧客も守る、事業承継の選択肢

取り組み事例

地域で長年信頼を築いてきた自動車整備会社。息子はいたが将来の経営は難しいと判断し、事実上の後継者不在に。フォーバルは経営者と共に最善策を検討し、理念を理解した上で成長を託せる相手を紹介。従業員や顧客を守りつつ半年で M&A を成就させ、譲渡後も息子が従業員として残る円滑な事業承継を実現しました。

経営者の声

担当者が親身に寄り添い、分からない点も分かりやすく説明してくれました。自動車アフター業界の専門チームのサポートで条件調整も滞りなく進み、従業員や顧客を守る事業承継を実現できました。

補助金



補助金活用で 自社での成長を加速

補助金を活用し、時代の流れに合わせた設備導入を実現。効率的な事業成長を支援します。

補助金で叶えた最新整備機器の導入

取り組み事例

創業 60 年以上の輸入車整備販売会社は、慢性的な整備士不足や、業績低迷に直面。フォーバルは、設備投資時に活用できる補助金の申請支援（事業計画書作成のサポート）を実施。投資負担の軽減と、整備機器更新による省人化・省力化を実現しました。

経営者の声

補助金の種類が多く選び方が分からなかったが、最適な補助金を提案してもらい、実質半分以上の投資額で整備機器が更新できました。その後も設備投資を検討する際の良き相談相手として、信頼できるパートナー関係が続いています。

M&A



他社連携で 未来を切り拓く成長戦略

事業拡大・生産性向上・整備士確保など、成長課題に合わせた M&A 戦略を立案。全国ネットワークで最適なお相手を探し、スピード感ある成長を実現します。

理想の相手と出会い、スムーズな M&A を実現

取り組み事例

中古車販売と整備を行う会社が、近隣エリアでのネットワーク拡大を目的に M&A での譲受を検討。フォーバルは全国ネットワークを活用し、希望条件に合致する会社へ資本業務提携を打診。指定整備工場の廃止・新規手続きなど必要な対応を助言し、交渉から成立までスムーズな M&A を実現しました。

経営者の声

指定工場の廃止や許可手続きまで具体的に助言をもらえ、事前準備が万全に。希望条件に合う企業もすぐに紹介いただき、交渉から成立まで安心して任せられました。

自動車アフター業界ならではの悩みや不安も、相談していただくことで必ず道は開けます。経営者の皆さまに寄り添いながら、一緒に未来を考えていくことが私たちの役割です。まずは小さなことからでも、お気軽に声をかけていただければ嬉しいです。

自動車アフターマーケットチーム
責任者 長谷川 章義

相談無料
秘密厳守

